

Delta Logic ist der führende Schweizer Softwarespezialist für Gerichte und Staatsanwaltschaften. Mit unserer Produktfamilie Tribuna können RichterInnen und StaatsanwältInnen alle Prozesse digital abwickeln und tragen somit gemeinsam zu effizienteren Abläufen in unserer Justiz bei.

Wir wachsen weiter – für den Ausbau unseres Teams in Sursee suchen wir dich als

Sales & Business Development Manager (w/m/d)- 80-100%

In dieser Rolle bist du nicht nur Verkäufer, sondern Beziehungsmanager, Netzwerker und Wachstumstreiber. Du entwickelst bestehende Kunden weiter, gewinnst neue Projekte über Ausschreibungen und positionierst Delta Logic aktiv im Markt.

DAS WÜRDEST DU MACHEN

- Betreuung und strategische Weiterentwicklung unserer bestehenden Kunden (Gerichte, Staatsanwaltschaften, öffentliche Verwaltungen)
- Aktives Up- und Cross-Selling innerhalb bestehender Accounts
- Identifikation und Gewinnung neuer Kunden – insbesondere über öffentliche Ausschreibungen
- Aufbau und Pflege eines starken Netzwerks in der Branche (öffentliche Hand, Partner, Entscheider)
- Präsenz an relevanten Events, Fachmessen und Branchentreffen
- Mitgestaltung unserer Marktpositionierung (Website, Social Media, Medienkontakte, Partnerschaften)
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsleitung und Produkt-/Delivery-Teams

DAS SOLLTEST DU MITBRINGEN

- Erfahrung im B2B Software-Vertrieb, idealerweise im Umfeld der öffentlichen Hand
- Erfahrung mit öffentlichen Ausschreibungen (Submissionen)
- Starke Fähigkeiten im Account Management und Business Development
- Ausgeprägtes Netzwerk oder die Motivation, sich eines aufzubauen
- Gewinner-Mindset: Abschlussstark, zielorientiert und verantwortungsbewusst
- Resilienz, Eigeninitiative und Freude daran, Dinge voranzutreiben
- Positive, teamorientierte Persönlichkeit mit hoher Energie
- Begeisterung für Künstliche Intelligenz und innovative Technologien
- Verhandlungssicheres Deutsch, weitere Sprachen (EN/FR/IT) von Vorteil

WIR BIETEN

- Möglichkeit Verantwortung zu übernehmen und direkt zum Erfolg beizutragen
- 5 Wochen Ferien, 15 bezahlte Feiertage, flexible Arbeitszeiten, 40 Std./Woche, hybrider Arbeitsplatz
- Eine Unternehmenskultur mit dem Menschen im Zentrum und dem Erfolg im Blick
- Interne sowie externe Möglichkeiten für Weiterbildungen
- Gemeinsame Mitarbeitererevents, Teamausflüge usw.
- Sehr gute Verkehrsanbindung (direkt beim Bahnhof Sursee)
- Gratis-Parkplatz

INTERESSIERT?

Dann mache den nächsten Schritt und kontaktiere uns bei Fragen oder sende uns deine Bewerbungsunterlagen an sandra.wurzbach@deltalogic.ch Wir freuen uns, dich kennenzulernen.

Sandra Wurzbach / Telefon: 062 888 70 61